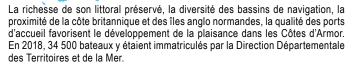
UNE FILIÈRE ÉCONOMIQUE EN CÔTES D'ARMOR DONNÉES 2018

a plaisance

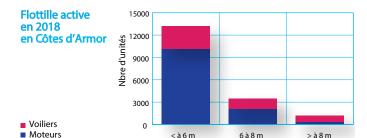
- 350 kilomètres de côtes,
- 34 500 bateaux immatriculés, une flotte active estimée à 18 685
- 15 340 places d'accueil (ports et mouillages)
- 125 entreprises de production et de services (construction, réparation, manutention, entretien,...)
 - 400 emplois directs
 - 54 millions d'€ de chiffre d'affaires



□La flottille active

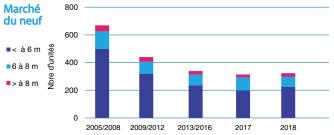
L'explosion des activités de plaisance s'est traduite, au niveau national (hors DOM-TOM) par deux chiffres : de 20 000 navires immatriculés en 1950 à 1 023 000 navires en 2018. Ces données brutes résultent de l'addition des immatriculations annuelles, la flotte active en Côtes d'Armor est évaluée à 18 685 unités. Elle est composée principalement d'unités de moins de 6 m (73 %) et à moteur (69 %).

Taille	< à 6m	6 à 8 m	> à 8 m	Côtes d'Armor
Moteurs	10 455	2 194	273	12 922
Voiliers	3 212	1 465	1 086	5 763
TOTAL	13 667	3 659	1 359	18 685

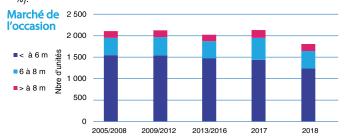


La capacité d'accueil des ports de plaisance en Côtes d'Armor Les statistiques de la DDTM font apparaître plusieurs évolutions en Côtes d'Armor :

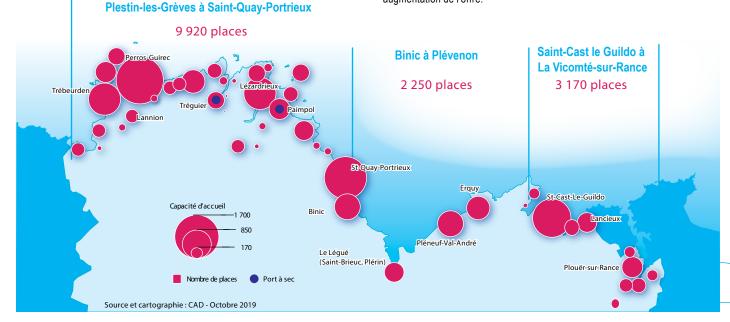
- Depuis 2009 la conjoncture économique a pénalisé l'achat des bateaux neufs. 2018 est marquée par une hausse de 4 % par rapport à 2017.
- Une continuité dans la forte proportion des navires à moteur (72 %), et des unités de moins de 6 m : 64 % en 2018.



 Baisse de 12 % du marché de l'occasion, 5 fois supérieur au marché du neuf, il concerne également les unités de moins de 6 m (67 %) et à moteur (76 %).



En même temps qu'elle s'est démocratisée, la pratique de la plaisance s'est diversifiée vers d'autres activités avec une attirance générale pour les « sports de glisse » : kayak, paddle, aviron. Les activités nautiques, à la fois sportives, touristiques et éducatives, sont également en nette progression avec une augmentation de l'offre.





○Ports et mouillages

Les Côtes d'Armor totalisent 15 340 places d'accueil : 8 430 emplacements, sur pontons, bouées de pleine eau ou à l'échouage, dans des ports disposant de services aux plaisanciers et 6 910 dans des zones de mouillages.

○Caractéristiques de la plaisance en Côtes d'Armor

- les ports et bassins de navigation sont reconnus de qualité au niveau des ambiances et paysages, mais les plans d'eau sont réputés contraignants vis-à-vis des marées et des courants.
- les pratiques sont fortement diversifiées avec une image nautique très en en dessous de celles des autres territoires bretons.
- une très grande diversité d'offres avec des ports en eaux profondes, des mouillages sur l'estran et des modèles de gestion différents,
- des cohabitations sur les infrastructures portuaires avec d'autres activités maritimes, telles que la pêche, le commerce et l'ostréiculture,
- un positionnement favorable avec la proximité de l'Angleterre et des îles Anglo-Normandes, mais une position pénalisante pour l'attractivité des plaisanciers de l'Atlantique,
- une flottille à forte proportion de bateaux à moteur : 69 % d'unités de moins de 6 m.
- un fort développement des unités transportables/semi-rigides : 43 % des unités neuves en 2018.

Marché de la plaisance en pleine évolution

Si les principaux ports en eaux profondes (Lézardrieux, Saint Quay Portrieux et Saint Cast Le Guildo) conservent des listes d'attente significatives, plusieurs bassins à flot et zones de mouillage connaissent des difficultés pour louer leurs emplacements. Au niveau national, le marché de la plaisance évolue avec un changement du profil d'une partie des plaisanciers qui pour certains abandonnent l'achat et la gestion d'un bateau à l'année.

Le marché actuel de la plaisance se traduit par :

- · un vieillissement des propriétaires,
- des achats de bateaux neufs en régression,
- un marché de l'occasion qui stagne,
- des permis bateau en augmentation,
- une diminution des inscriptions des emplacements dans les ports les moins attractifs.
- des nouvelles évolutions dans la manière de naviguer, avec en autres un fort développement des unités transportables.

Orientation des gestionnaires portuaires

Ces évolutions, aujourd'hui mal maîtrisées, imposent de revoir le rôle des ports et plus globalement le métier de gestionnaire. Il devra évoluer vers une logique de services «clés en main» avec des stratégies commerciales nouvelles et des offres mutualisées ciblées en recherchant :

- une complémentarité entre les ports suivants leurs spécialisations : transit, hivernage, réparation, environnement touristique : escales, visites à terre,
- une communication collective pour capter de nouveaux clients sur le bassin de navigation,
- une mise en réseau des moyens de gestion pour faciliter la mutualisation des offres.

La crise économique, le vieillissement des plaisanciers, les nouvelles pratiques émergentes (sports de glisse, location) provoquent un changement d'orientation des ports vers un outil d'attractivité du territoire. De part leur localisation, leur accessibilité, leur clientèle, certains ports ont une vocation économique et touristique avec la mise en place de nouveaux services dont l'objectif est de s'ouvrir vers le territoire, notamment pour les plaisanciers de passage.

Les autres infrastructures, plus faibles en capacité d'accueil, plus limitées généralement en terme d'accessibilité maritime ont davantage un rôle social.

Elles permettent un accès au plus grand nombre avec des coûts de location de mouillage plus faibles qui facilitent la découverte et l'initiation.

○Un accès à la mer actuellement trop limité

Les perspectives de développement de la pratique des loisirs nautiques sont liées à l'amélioration des flux dans les espaces portuaires les plus attractifs (gestion dynamique des places, complémentarité entre ports, stockage) et sur les cales de mise à l'eau. L'aménagement de sites pour le stationnement à terre des unités est également à rechercher.

⊃Les principales entreprises de la filière

Entreprise/Lieu	Activité	
BORD A BORD/Plestin les Grèves	Construction de bateaux à moteur et voiliers en aluminium	
NAUTI-BREIZ/Saint Quay Perros	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
GELGON NAUTISME/Penvénan	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
BOREAL/MinihyTréguier	Construction de voiliers aluminium	
CHANTIER NAVAL DU JAUDY/Tréguier	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
TRIEUX MARINE/Lézardrieux	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
DAUPHIN NAUTIC/Paimpol	Déconstruction / Réparation / Maintenance / Manutention / Hivernage / Transport	
SAS CRAS/Etables sur Mer	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
ROUXEL NAUTIC/Etables sur Mer - Paimpol	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
TEEM/Pordic	Electronique, électricité, informatique	
REGINA PLAISANCE/Erquy	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
ROUXEL MARINE/Matignon	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
FIL MARINE/Saint Cast le Guildo	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	
CHANTIER NAVAL DU RIEUL/Lancieux	Vente /Réparation / Maintenance / Manutention Hivernage / Carénage	



Contact : Christophe HALARY - Tél : 02 96 58 06 75 - chalary@cad22.com

RETROUVEZ CES DONNÉES SUR :

www.armorstat.com

le Centre de ressources socio-économiques des Côtes d'Armor



CÔTES D'ARMOR DESTINATION Côtes d'Armor Destination 02 96 58 06 58 - cad22.com cad@cad22.com

ADAC 22

02 96 62 81 27 - adac22.bzh adac22@adac.cotesdarmor.fr

www.armorstat.com

7 rue Saint-Benoît - 22000 Saint-Brieuc